

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Прохоров Сергей Григорьевич
Должность: Председатель УМК
Дата подписания: 06.11.2024 14:04:35
Уникальный идентификатор документа:
b1cb3ce3b5a8850f02c3b2579bc691893e7a6284

**МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

**Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего
образования «Казанский национальный исследовательский технический**

**университет им. А.Н. Туполева-КАИ»
(КНИТУ-КАИ)**

Чистопольский филиал «Восток»

Кафедра экономики инновационного производства

(наименование кафедры разработчика)

**УТВЕРЖДЕНО:
Ученым советом КНИТУ-
КАИ (в составе ОП ВО)**

КОМПЛЕКТ ОЦЕНОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ

по дисциплине (модулю)

Б1.В.ДВ.07.01 Институциональная экономика
(индекс дисциплины по учебному плану, наименование дисциплины)

Чистополь

2023 г.

Комплект оценочных материалов по дисциплине (модулю) разработан для обучающихся всех форм обучения по направлению подготовки (специальности):

Код и наименование направления подготовки (специальности)	Направленность (профиль, специализация, магистерская программа)
38.03.01 Экономика	Экономика малого и среднего предпринимательства

Разработчик(и):

Мингалимова Алсу Вазыховна, доцент, к.э.н.

Комплект оценочных материалов по дисциплине (модулю) рассмотрен на заседании кафедры экономики инновационного производства, протокол № 10/5 от 26.05.2023 г.

Заведующий кафедрой ЭИП

Свирина Анна Андреевна, профессор, д.э.н.

1 ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Текущий контроль успеваемости обеспечивает оценивание хода освоения дисциплины (модуля).

Промежуточная аттестация предназначена для оценки достижения запланированных результатов обучения по завершению изучения дисциплины (модуля) и позволяет оценить уровень и качество ее освоения обучающимися.

Комплект оценочных материалов представляет собой совокупность оценочных средств (комплекс заданий различного типа с ключами правильных ответов, включая критерии оценки), используемых при проведении оценочных процедур (текущего контроля, промежуточной аттестации) с целью оценивания достижения обучающимися результатов обучения по дисциплине (модулю).

1.1 Оценочные средства и балльные оценки для контрольных мероприятий

Таблица 1.1 Объем дисциплины (модуля) для очной формы обучения

Семестр	Общая трудоемкость дисциплины (модуля), в ЗЕ/час	Виды учебной работы											
		<i>Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий (аудиторная работа), в т.ч.:</i>							<i>Самостоятельная работа обучающегося (внеаудиторная работа), в т.ч.:</i>				
		Лекции	Лабораторные работы	Практические занятия	Курсовая работа (консультация, защита)	Курсовой проект (консультация, защита)	Консультации перед экзаменом	Контактная работа на промежуточной аттестации	Курсовая работа (подготовка)	Курсовой проект (подготовка)	Проработка учебного материала (самоподготовка)	Подготовка к промежуточной аттестации	Форма промежуточной аттестации
6	4 ЗЕ/144	16	-	32	-	-	2	0,35	-	-	60,0	33,65	экзамен
Итого	4 ЗЕ/144	16	-	32	-	-	2	0,35	-	-	60,0	33,65	экзамен

Таблица 1.1, б – Объем дисциплины (модуля) для очно-заочной формы обучения

Семестр	Общая трудоемкость дисциплины	Виды учебной работы, в т.ч. проводимые с использованием ЭО и ДОТ	
		<i>Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебной работы (аудиторная работа)</i>	<i>Самостоятельная работа обучающегося (внеаудиторная работа)</i>

		Лекции	Лабораторные работы	Практические занятия	Курсовая работа (консультация, защита)	Курсовой проект (консультации, защита)	Консультации перед экзаменом	Контактная работа на промежуточной аттестации	Курсовая работа (подготовка)	Курсовой проект (подготовка)	Проработка учебного материала (самоподготовка)	Подготовка к промежуточной аттестации	Форма промежуточной аттестации
8	4 ЗЕ/144	12	-	24	-	-	2	0,35	-	-	72,0	33,65	экзамен
Итого	4 ЗЕ/144	12	-	24	-	-	2	0,35	-	-	72,0	33,65	экзамен

Текущий контроль успеваемости и промежуточная аттестация по дисциплине (модулю) осуществляется в соответствии с балльно-рейтинговой системой по 100-балльной шкале. Балльные оценки для контрольных мероприятий представлены в таблице 1.2. Пересчет суммы баллов в традиционную оценку представлен в таблице 1.3.

Таблица 1.2 Балльные оценки для контрольных мероприятий

Наименование контрольного мероприятия	Максимальный балл на первую аттестацию	Максимальный балл за вторую аттестацию	Максимальный балл за третью аттестацию	Всего за семестр
6 семестр				
Тестирование	5	5	10	20
Устный опрос	5	15	10	30
Итого (максимум за период)	10	20	20	50
Экзамен				50
Итого				100

Таблица 1.3 Шкала оценки на промежуточной аттестации

Выражение в баллах	Словесное выражение при форме промежуточной аттестации - зачет	Словесное выражение при форме промежуточной аттестации – экзамен
от 86 до 100	Зачтено	Отлично
от 71 до 85	Зачтено	Хорошо
от 51 до 70	Зачтено	Удовлетворительно
до 51	Не зачтено	Неудовлетворительно

Форма и организация промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины – экзамен, проводится два этапа: тестирование и устные ответы на вопросы.

1.2 Оценочные средства для проведения текущего контроля

1.2.1 Тестовые вопросы

Тестовые вопросы содержат следующие типы вопросов с соответствующим количеством баллов за правильный ответ:

Тип вопроса	Количество баллов за правильный ответ
запрос выбора варианта ответа	0,1

1. Предпосылками неоклассической теории не является:

- 1) стабильные предпочтения, которые носят эндогенный характер;
- 2) рациональный выбор (максимизирующее поведение);
- 3) неравновесие на макроуровне для обеспечения более активной деятельности индивидов;
- 4) равновесие на рынке и общее равновесие на всех рынках;

2. Кто из приведенных экономистов не является представителем «Новой институциональной экономики»:

- 1) Р. Коуз;
- 2) Г. Саймон;
- 3) О. Уильямсон;
- 4) А.Смит.

3. Кто из приведенных экономистов не является представителем старой исторической школы:

- 1) Фридрих Лист;
- 2) Бруно Гильдебранд;
- 3) Густав Шмоллер;
- 4) Вильгельм Рошер;
- 5) Карл Книс.

4. Отметьте правильное утверждение:

- 1) немецкая историческая школа положительно относится к любым попыткам создания универсальной экономической теории;
- 2) немецкая историческая школа положительно относится к концепции экономического человека;
- 3) представители немецкой исторической школы в той или иной степени были склонны подчеркивать роль национальных факторов в хозяйственном развитии;
- 4) представители немецкой исторической школы считают, что главный акцент в экономической науке нужно делать не на конкретные историко-экономические исследования, а применять абстрактно-дедуктивные методы анализа.

5. Отметьте основное положение неоклассиков, входящее в «защитный пояс»:

- 1) права собственности остаются неизменными и чётко определёнными;
- 2) стабильные предпочтения;
- 3) рациональный выбор (максимизирующее поведение);
- 4) равновесие на рынке и общее равновесие на всех рынках.

6. Институциональная экономика может:

- 1) предсказывать конкретные экономические события;
- 2) приблизить экономические модели к действительности путем включения в анализ влияния институциональной среды;
- 3) давать нормативные суждения по поводу экономической политики;
- 4) служить прямым руководством для ведения тех или иных видов предпринимательской деятельности.

7. Является ли следующее выражение: «Чарку пить — здоровью быть, повторить — ум развеселить, утроить — ум устроить, много пить — нестройну быть»?

- 1) разделяемой стратегией;
- 2) нормой.
- 3) правилом.

8. К операциональным правам относят:

- 1) право управления;
- 2) право исключения;
- 3) право отчуждения;
- 4) право доступа и право извлечения дохода.

9. Правовые отношения были классифицированы:

- 1) В. Хохфельдом;
- 2) Т. Вебленом;
- 3) Дж. Коммонсом;
- 4) У. Митчеллом.

10. Экономические правила – это:

- 1) правила, которые фиксируют иерархическую структуру государства, определяют структуру принятия решений и в явной форме отмечают, как осуществляется контроль за перечнем вопросов, подлежащих решению;
- 2) правила, являющиеся основой возникновения прав собственности. Имеющие своим продуктом не только права, но и обязанности;
- 3) правила, определяющие способы, порядок и условия заключения и реализации контрактов.

11. По типу определенности участников институты делятся:

- 1) определенные и неопределенные;
- 2) формальные и неформальные;
- 3) первичные и вторичные;
- 4) внутренние и внешние.

12. Дж. Коммонс определяет институт как:

- 1) привычные способы реагирования на стимулы;
- 2) коллективное действие по контролю, освобождению и расширению индивидуального действия;

- 3) структуру производственного или экономического механизма;
- 4) принятую в настоящее время систему общественной жизни.

13. Выберите из приведенного ниже ряда те институциональные рамки, которые подпадают под определение соглашения:

- 1) при грозе не находиться вблизи высоких деревьев;
- 2) поведение за столом;
- 3) потерявшись в лесу, первым делом сориентироваться на север по мху или другим приметам;
- 4) поведение в общественных местах.

14. Модель экономического человека предусматривает следующие условия:

- 1) информация, необходимая для принятия решения, недоступна индивиду;
- 2) человек в своих поступках в сфере экономики является совершенным эгоистом, т. е. ему безразлично, как изменится благосостояние других людей в результате его действий;
- 3) существуют внешние ограничения для обмена (при условии, что обмен ведёт к максимизации полезности);
- 4) желание увеличить свое благосостояние реализуется только в форме захвата или кражи.

15. Согласно социологической модели человек ...

- 1) изобретателен;
- 2) имеет собственное мнение;
- 3) имеет много общего с экономическим человеком.

16. Понятие «транзакция» было введено в экономику...

- 1) Р.Коузом;
- 2) Дж.Р. Коммонсом;
- 3) О.Уильмсоном;
- 4) А.Смитом.

17. Если специфичность ресурса равна нулю, то он является...

- 1) малоспецифическим ресурсом;
- 2) идиосинкразическим ресурсом;
- 3) ресурсом общего назначения.

18. Под транзакционными издержками понимается...

- 1) затраты, определяющие объем и технологию производства;
- 2) затраты ресурсов, необходимые для отчуждения и присвоения прав собственности и свобод, принятых в обществе.

19. Кто является родоначальником теории прав собственности:

- | | |
|--------------|---------------|
| 1) А.Смит | 3) Р.Коуз |
| 2) С.Пейович | 4) О.Уильмсон |

20. Опишите распределение правомочий, возникающее при найме квартиры, используя подход А.Оноре.

Правомочия	Съемщик	Владелец	Муниципалитет
1. Право владения			
2. Право пользования			
3. Право управления			
4. Право на доход			
5. Право на капитальную стоимость			
6. Право на безопасность			
7. Право на наследование			
8. Бессрочность			
9. Запрещение вредного использования			
10. Ответственность в виде взыскания			
11. Остаточный характер			

21. Наиболее полным является определение:

- 1) фирма – это организация под единым управлением, учрежденная в целях принесения прибыли ее собственникам посредством предложения на рынок одного или нескольких товаров и услуг;
- 2) фирма – это хозяйственная единица коллективного характера, обладающая всей полнотой прав для заключения контрактов, обеспечивающих все стороны ее деятельности;
- 3) фирма – организационно-экономическая система, с помощью которой осуществляются производственные процессы по созданию товаров и услуг с целью дальнейшей их продажи.

22. Предпринимательская деятельность - это:

- 1) особый вид деятельности, направленный на извлечение прибыли, которая основана на самостоятельной инициативе, ответственности и инновационной предпринимательской идее;
- 2) работа экономиста или менеджера по найму;
- 3) деятельность государственных органов по управлению экономикой;
- 4) деятельность экономиста по оформлению необходимых отчетов.

23. Главной целью коммерческого предприятия является:

- 1) производство продукции;
- 2) удовлетворение общественных потребностей;
- 3) выполнение работ;
- 4) получение прибыли.

24. Акции распределяются по закрытой подписке только среди своих учредителей или среди заранее определённого круга лиц в коммерческой организации:

- 1) открытое акционерное общество (ОАО);
- 2) закрытое акционерное общество (ЗАО);
- 3) производственный кооператив;
- 4) полное товарищество.

25. Акционерное общество является формой объединения:

- 1) капиталов;
- 2) граждан;
- 3) юридических и физических лиц;
- 4) общественных объединений.

26. Институционализацией внешней нормы – это:

- 1) процесс установления способа организации некоторой ограниченной сферы общественной жизни;
- 2) процесс возникновения негативных последствий, в результате нарушения формальных регламентирующих норм;
- 3) процесс исторического развития, когда внешние нормы, доказавшие свою общественную полезность, постепенно принимаются людьми в качестве этических воззрений и выполняются добровольно;
- 4) нет верного ответа.

27. Неформальная институционализация:

- 1) влияние неформальных норм на формальные правила;
- 2) несогласование формальных правил и неформальных норм;
- 3) закрепление неформальных норм в законодательстве;
- 4) оппортунистическое поведение.

28. Скорость институциональных изменений зависит:

- 1) от степени предельной полезности изменений;
- 2) от скорости изменения транзакционных издержек;
- 3) от того, насколько быстро будет расти число людей, использующих данный институт;
- 4) от действий государства.

29. Й. Шумпетер главными факторами институционального развития считал:

- 1) изменения в относительных ценах;
- 2) склонность человека к «бессмысленной», непрагматической творческой деятельности и экспериментированию;
- 3) инновационную деятельность предпринимателей и других активных членов общества, а также технологический прогресс;
- 4) вмешательство нерыночных сил, прежде всего государства.

30. Институциональный конфликт это:

- 1) конфликт между производителями и потребителями;
- 2) конфликт между системой наказания и системой принуждения;
- 3) несогласование формальных правил и неформальных норм;
- 4) несогласование намерений и действий покупателя.

31. Суть зависимости от траектории предшествующего развития заключается в том, что:

- 1) изменение неформальных правил не может происходить дискретно;
- 2) в процессе эволюционных изменений естественным образом только эффективные институты становятся систематически действующими;
- 3) в каждый данный момент времени в экономике могут произойти не любые (произвольные) институциональные изменения, а лишь те, которые оказываются осуществимыми в сложившихся ранее условиях;
- 4) формальные и неформальные правила со временем претерпевают изменения, при этом изменение одних, как правило, обуславливает изменение других.

32. К каким целям стремится страна – экспортер своей модели институтов?

- 1) увеличение внешнеторгового оборота;
- 2) уменьшение международных конфликтов в политической сфере;
- 3) получение «ренды инноватора»;
- г) 1 + 2.

33. Что является основной причиной эволюции общественных институтов:

- 1) общественный прогресс;
- 2) демократическое правление;
- 3) положительные трансакционные затраты;
- 4) эволюция производства.

34. В какую сторону происходит изменение общественных институтов в долгосрочном периоде:

- 1) в сторону большей взаимной согласованности;
- 2) в сторону увеличения числа институтов;
- 3) в сторону уменьшения затрат производства и обмена;
- 4) общее количество общественных институтов практически не меняется.

35. Почему раз установившиеся общественные институты имеют тенденцию к длительной жизни в обществе даже после того, как они перестали приносить заметную пользу:

- 1) потому что люди противятся изменениям привычных институтов;
- 2) потому что никто не заинтересован в их отмене;
- 3) из-за нерасторопности законодательных органов;
- 4) потому что институциональные изменения имеют очень высокие трансакционные затраты.

36. Институциональная экономика – это:

- 1) теория, изучающий процессы воспроизводства рабочей силы и взаимодействия работников, средств и предметов труда;
- 2) теория поведения экономических агентов, основанная на анализе экспериментальных данных;
- 3) теория, в которой эмпирической основой, или экономической доминантой, выступает институт – исторически сложившаяся общественная традиция;
- 4) теория, изучающая экономические явления и процессы на уровне экономических субъектов.

37. Институционализм возник:

- 1) в Германии;
- 2) в США;
- 3) в Англии;
- 4) в России.

38. Отметьте правильное утверждение:

- 1) старый институционализм подверг критике положения, составляющие «жесткое ядро неоклассики»;
- 2) неоинституционализм подверг критике положения, составляющие «жесткое ядро неоклассики»;
- 3) никто и никогда не подвергал критике положения, составляющие «жесткое ядро неоклассики»;
- 4) понятие «жесткое ядро неоклассики» не известно экономической науке.

39. Что не является характеристикой старого институционализма?

- 1) отрицание принципа оптимизации;
- 2) отрицание методологического индивидуализма.
- 3) сведение основной задачи экономической науки к прогнозу и предсказанию;
- 4) отрицание подхода к экономике как к (механически) равновесной системе.

40. Исследовательская программа неоинституциональной теории:

- 1) совпадает с исследовательской программой неоклассической теории;
- 2) содержит в защитном поясе предпосылку о неполной спецификации прав собственности;
- 3) содержит в своем ядре предпосылку об асимметрии информации;
- 4) содержит в защитном поясе предпосылку об ограниченной рациональности.

41. По каким признакам Элиас Л. Халил рассматривал классификацию канонов:

- 1) наследуемый и приобретаемый;
- 2) личный и социальный;
- 3) формальность и рациональность;
- 4) частный и общественный.

42. Модель экономического человека предусматривает следующие условия:

- 1) информация, необходимая для принятия решения, недоступна индивиду;
- 2) человек в своих поступках в сфере экономики является совершенным эгоистом, т. е. ему безразлично, как изменится благосостояние других людей в результате его действий;
- 3) существуют внешние ограничения для обмена (при условии, что обмен ведёт к максимизации полезности);
- 4) желание увеличить свое благосостояние реализуется только в форме захвата или кражи.

43. Торговые трансакции...

- 1) передают права на материальные ценности посредством добровольного соглашения между равными по закону сторонами;
- 2) подразумевают отношения власти и подчинения между узаконенными уровнями иерархии (например, мастер и рабочий);
- 3) распределяют прибыли и убытки от создания материальных ценностей по предписанию верхних уровней власти;
- 4) нацелены на изменение действующей институциональной структуры.

44. Для ликвидации последствий чернобыльской катастрофы необходимо согласно теории прав собственности:

- 1) уменьшить зарплату тем, кто работает в зараженной зоне;
- 2) увеличить налоги на атомные электростанции;
- 3) выплатить компенсационные платежи всем, кто жил в зараженной зоне;
- 4) понизить законодательно установленный порог предельно допустимой концентрации вредных веществ.

45. С точки зрения экономической теории в основе мотивации поведения фирмы лежит:

- 1) стремление использовать наименее энергоемкий процесс производства;
- 2) желание получать максимальную прибыль;
- 3) намерение избежать высоких налогов;
- 4) попытки свести к минимуму экологический урон.

46. По формам собственности предприятия классифицируются на ...

- 1) муниципальные, коллективные;
- 2) государственные, частные, смешанные;
- 3) коллективные, частные;
- 4) государственные, коллективные.

47. В каких условиях целесообразно заключать неоклассический контракт:

- 1) информационной симметричности;
- 2) информационной стабильности;
- 3) неопределенности;
- 4) низкой степени риска.

48. К какому типу с точки зрения формализаций условий относится отношенческий контракт:

- 1) неполный;
- 2) неявный;
- 3) полный;
- 4) явный.

49. Какая организационная форма фирмы в наибольшей степени соответствует модели «принципал - агент»:

- 1) акционерное общество;
- 2) некоммерческая организация – фонд;
- 3) товарищество;
- 4) фирма с рабочим самоуправлением.

50. Какая теория предполагает неравное распределение потенциала насилия:

- 1) революционная теория;
- 2) теория насилия;
- 3) теория общественного договора;
- 4) теория эксплуатации.

51. Как трактуется размывание прав собственности:

- 1) абсолютная спецификация;
- 2) дифференциация прав собственности;
- 3) неполная спецификация;
- 4) расщепление прав собственности.

52. Как называется в теории прав собственности исключение третьих лиц из свободного доступа к ресурсу:

- 1) внешними эффектами (воздействие одного процесса на другой);
- 2) интернализацией внешних эффектов (Методы, побуждающие индивидов или фирмы учитывать внешние эффекты, приводящие к внешним издержкам и выгодам, в процессе принятия их решений);
- 3) оппортунизмом;
- 4) спецификацией прав собственности.

53. Теория «оседлого бандита» М. Олсона рассматривает:

- 1) «справедливое» распределение доходов в обществе;
- 2) рациональное поведение политиков;
- 3) рациональное поведение бандита;
- 4) идеальную структуру общества.

54. Скорость институциональных изменений зависит:

- 1) от степени предельной полезности изменений;
- 2) от скорости изменения трансакционных издержек;

- 3) от того, насколько быстро будет расти число людей, использующих данный институт;
- 4) от действий государства.

55. Что является основной причиной эволюции общественных институтов:

- 1) общественный прогресс;
- 2) демократическое правление;
- 3) положительные транзакционные затраты;
- 4) эволюция производства.

56. Импорт институтов нельзя связывать с процессом:

- 1) построения институтов исходя из разработанной теории институционального устройства;
- 2) переноса неформальных норм, принятых в обществе, в формальные рамки;
- 3) формирования новых институтов по образцу, который существовал в истории общества ранее;
- 4) революционных изменений в институциональном устройстве в соответствии с моделями, доказавшими свою эффективность в других странах.

57. Из какой из перечисленных стран Россия никогда не пыталась осуществить импорта институтов?

- 1) Византия;
- 2) Турецкая империя;
- 3) Голландия;
- 4) Китай.

58. Какой из перечисленных ниже видов ресурсов является, на Ваш взгляд, специфическим:

- 1) знание наизусть таблицы умножения;
- 2) умение стричь породистых пуделей;
- 3) стандартная марка стали;
- 4) уникальный акробатический трюк, выполняемый группой из трех акробатов.

59. Нормами какого соглашения регулируется поведение одного из героев романа Г. Маркеса «Сто лет одиночества»: «Хосе Аркадио Буэндиа с головой погрузился в свои опыты и проводил их с риском для жизни. Стараясь доказать, что лупу можно с пользой применить против неприятельских войск, он подвергнул воздействию осредоточенных солнечных лучей свое тело и получил ожоги, которые превратились в язвы и долго не заживали. Он уже готов был поджечь свой дом, но жена решительно воспротивилась столь опасной затее»?

- 1) традиционного;
- 2) экологического;
- 3) творческой деятельности;
- 4) гражданского.

60. Значительная устойчивость неформальных норм определяется:

- 1) длительностью их эволюции;
- 2) искусственным установлением «сверху»;
- 3) судебной практикой;
- 4) законодательством.

61. Американские институционалисты признавали:

- 1) определяющую роль рынка в управлении экономическими процессами;
- 2) приоритет монополий в определении основных направлений экономического развития;
- 3) необходимость государственного вмешательства в экономику;
- 4) главенствующую

62. Являются ли институтом Правила дорожного движения?

- 1) Да.
- 2) Нет.

63. Является ли повседневная покупка сигарет в ближайшем магазине отражением полностью рационального поведения потребителя?

- 1) Да.
- 2) Нет.

64. Являются ли иллюстрацией модели неполной рациональности действия среднего студента при подготовке к экзамену?

- 1) Да.
- 2) Нет.

65. Является ли рутина институтом?

- 1) Да.
- 2) Нет.

66. Является ли следующее выражение: «Чарку пить — здорову быть, повторить — ум развеселить, утроить — ум устроить, много пить — нестройну быть»?

- 1) разделяемой стратегией;
- 2) нормой.
- 3) правилом.

67. По каким признакам Элиас Л. Халил рассматривал классификацию канонов:

- 1) наследуемый и приобретаемый;
- 2) личный и социальный;
- 3) формальность и рациональность;
- 4) частный и общественный.

68. К операциональным правам относят:

- 1) право управления;
- 2) право исключения;
- 3) право отчуждения;
- 4) право доступа и право извлечения дохода.

69. Правовые отношения были классифицированы:

- 1) В. Хохфельдом;
- 2) Т. Вебленом;
- 3) Дж. Коммонсом;
- 4) У. Митчеллом.

70. Экономические правила – это:

- 1) правила, которые фиксируют иерархическую структуру государства, определяют структуру принятия решений и в явной форме отмечают, как осуществляется контроль за перечнем вопросов, подлежащих решению;
- 2) правила, являющиеся основой возникновения прав собственности. Имеющие своим продуктом не только права, но и обязанности;
- 3) правила, определяющие способы, порядок и условия заключения и реализации контрактов.

71. По типу определенности участников институты делятся:

- 1) определенные и неопределенные;
- 2) формальные и неформальные;
- 3) первичные и вторичные;
- 4) внутренние и внешние.

72. Дж. Коммонс определяет институт как:

- 1) привычные способы реагирования на стимулы;
- 2) коллективное действие по контролю, освобождению и расширению индивидуального действия;
- 3) структуру производственного или экономического механизма;
- 4) принятую в настоящее время систему общественной жизни.

73. Модель экономического человека предусматривает следующие условия:

- 1) информация, необходимая для принятия решения, недоступна индивиду;
- 2) человек в своих поступках в сфере экономики является совершенным эгоистом, т. е. ему безразлично, как изменится благосостояние других людей в результате его действий;
- 3) существуют внешние ограничения для обмена (при условии, что обмен ведёт к максимизации полезности);
- 4) желание увеличить свое благосостояние реализуется только в форме захвата или кражи.

74. Согласно социологической модели человек ...

- 1) изобретателен;
- 2) имеет собственное мнение;
- 3) имеет много общего с экономическим человеком.

75. Основным элементом концепции экономического человека является:

- 1) рациональность;

- 2) послушание;
- 3) оппортунизм.

76. Ограниченная рациональность это:

- 1) выбор лучшего варианта из всех имеющихся альтернатив;
- 2) форма рациональности, изначально присущая человеку;
- 3) форма рациональности, которая предполагает, что субъекты в экономике стремятся действовать рационально, но в действительности обладают этой способностью лишь в ограниченной степени.

77. Под оппортунизмом в новой институциональной экономике понимают...

- 1) простое следование своим интересам;
- 2) следование своим интересам, в том числе обманным путем, включая сюда такие явные формы обмана, как ложь, воровство, мошенничество;
- 3) монолитный коллективизм, где плановые задания в централизованном порядке выполняются функционерами, которые полностью идентифицируют себя с поставленными перед ними глобальными задачами.

78. Саймон предложил заменить принцип максимизации –

- 1) принципом удовлетворенности;
- 2) принципом ограниченной рациональности;
- 3) принципом органической рациональности.

79. Автором модели потребительского поведения является:

- 1) Саймон;
- 2) Дж. Дьюзенберри;
- 3) Ходжсон;
- 4) Р. Коуз.

80. Трансакционные издержки уменьшаются по мере развития общества.

- 1) Да
- 2) Нет

81. Чем сильнее развито в стране взяточничество, тем ниже трансакционные издержки бизнеса.

- 1) Да
- 2) Нет

82. Религиозная Реформация в Западной Европе XVI – XVII вв. может быть истолкована как минимизация трансакционных издержках верующих в их взаимоотношениях с Богом.

- 1) Да
- 2) Нет

83. Теорема Р.Коуза признает необходимость корректирующих налогов.

- 1) Да
- 2) Нет

84. Теорема Р. Коуза недействительна, если господствует государственная форма собственности.

1) Да

2) Нет

85. Использование торговых марок способствует сокращению трансакционных издержек на измерение.

1) Да

2) Нет

86. Когда винно-водочные изделия облажаются высоким акцизом, то акциз играет роль корректирующего налога.

1) Да

2) Нет

87. Стипендии студентам института – корректирующие субсидии.

1) Да

2) Нет

88. Чем сильнее загрязняется окружающая среда, тем более четко согласно теореме Коуза должны быть определены границы прав собственности.

1) Да

2) Нет

89. Какие типы оппортунистического поведения не различают в экономической теории контрактов:

1) вымогательство;

2) лоббирование - Деятельность, направленная на информирование политиков о взглядах различных заинтересованных групп и агитацию их за подготовку соответствующих законов или голосование за эти законы;

3) моральный риск;

4) неблагоприятный отбор;

5) следование своим интересам.

90. В каких условиях целесообразно заключать неоклассический контракт:

1) информационной симметричности;

2) информационной стабильности;

3) неопределенности;

4) низкой степени риска;

5) определенности.

91. К какому типу с точки зрения формализаций условий относится классический контракт:

1) имплицитный;

2) неполный;

3) неявный;

4) полный;

5) эксплицитный.

92. К какому типу с точки зрения формализаций условий относится отношенческий контракт:

- 1) неполный;
- 2) неявный;
- 3) полный;
- 4) явный;
- 5) эксплицитный.

93. Какова степень специфичности ресурсов при классическом контракте:

- 1) высокоспецифичный ресурс;
- 2) интерспецифичный ресурс;
- 3) ресурс общего назначения;
- 4) ресурс средней степени специфичности;
- 5) уникальный ресурс.

94. Какое действие в институциональной экономике осуществляется посредством контракта:

- 1) вознаграждение за оказание информационно-консалтинговых услуг;
- 2) доверительное управление имуществом собственника;
- 3) наем / увольнение работника;
- 4) передача прав собственности на блага;
- 5) различные финансовые сделки.

95. Какой тип контракта не различает институциональная экономика:

- 1) гибридный;
- 2) классический;
- 3) неоклассический;
- 4) обязательственный;
- 5) отношенческий.

96. Какой характер носит классический контракт:

- 1) конкретный;
- 2) несовершеннолетний;
- 3) обезличенный;
- 4) персонифицированный;
- 5) совершенный.

97. Кто выступает гарантом в отношениях сторон по классическому контракту:

- 1) арбитр;
- 2) государство;
- 3) контрагенты;
- 4) посредник;
- 5) поставщик.

98. Кто такой принципал в контрактной теории фирмы:

- 1) агент;
- 2) владелец;
- 3) консультант;
- 4) менеджер;
- 5) посредник.

99. Какая организационная форма фирмы в наибольшей степени соответствует модели «принципал - агент»:

- 1) акционерное общество;
- 2) некоммерческая организация – фонд;
- 3) товарищество;
- 4) фирма с рабочим самоуправлением;
- 5) частнопредпринимательская фирма.

100. С точки зрения экономической теории в основе мотивации поведения фирмы лежит:

- 1) стремление использовать наименее энергоемкий процесс производства;
- 2) желание получать максимальную прибыль;
- 3) намерение избежать высоких налогов;
- 4) попытки свести к минимуму экологический урон.

1.2.2 Вопросы на занятиях

1. Недостатки и преимущества неинституционального подхода.
2. Ядро и оболочка исследовательской программы институционализма.
3. Принцип методологического индивидуализма.
4. Основные методы институционального анализа.
5. Понятие института.
6. Роль институтов в функционировании экономической системы.
7. Функции институтов. Типология институтов.
8. Формальные и неформальные институты: природа санкций.
9. Механизмы принуждения.
10. Внешние и внутренние институты: генезис правил.
11. Соглашения и эволюция правил.
12. Правила и права.
13. Модель экономического человека в ортодоксальном экономиксе.
14. Альтернативные модели экономического человека. Экономический и социологический человек.
15. Понятие рациональности. Рациональность как норма поведения. Принцип максимизации.
16. Формы рациональности. Ограниченная рациональность и оппортунизм.
17. Теория транзакционных издержек.
18. Основные подходы к определению и анализу транзакций (подходы Коммонса и Уильямсона).
19. Транзакционные издержки: основные понятия и классификации.

20. Методы количественной оценки трансакционных издержек.
21. Типология трансакционных издержек.
22. Основные понятия теории прав собственности. Определение понятия «права собственности».
23. Альтернативные режимы (системы) прав собственности: частная, коллективная, государственная и общедоступная собственность. Сравнительные характеристики различных режимов прав собственности.
24. Концепция «внешних издержек». Частные и социальные издержки. Теорема Коуза. Способы интернационализации внешних эффектов.
25. Основные понятия теории контрактов.
26. Полные контракты и неполнота реальных контрактов.
27. Анализ контрактных отношений и проблемы в отношениях «принципал-агент».
28. Основные типы контрактов (классический, неоклассический, отношенческий).
29. Понятие организации.
30. Альтернативные подходы к объяснению фирмы и ее границ.
31. Неоклассическая теория фирмы.
32. Р. Коуз о причинах возникновения фирмы и ее границах.
33. Теории фирмы, основанные на модели «принципал – агент».
34. Теории фирмы, основанные на идее о неполноте контрактов.
35. Факторы, определяющие оптимальный размер организации.
36. Сущность и варианты решения проблемы взаимоотношений принципала и агента.
37. Внутрифирменная структура. Основные типы фирм.
38. Организационно-правовые формы организаций: критерии выбора, преимущества и недостатки.
39. Альтернативные формы деловых предприятий: частнопредпринимательская фирма, товарищество, акционерное общество, регулируемые фирмы, государственные предприятия, некоммерческие организации, фирма с рабочим самоуправлением.
40. Основные подходы к определению природы государства: контрактный и эксплуататорский.
41. Эксплуататорское государство.
42. Модель «стационарного бандита» МакГира – Олсона.
43. Модель государства Норта.
44. Функции государства.
45. Чистые общественные блага и проблема «безбилетника».
46. Теория общественного выбора и «провалы» государства.
47. Сущность и факторы институциональных изменений.
48. Типы институциональных изменений: дискретные и непрерывные.
49. Эволюционный вариант развития институтов.
50. Импорт (трансплантация) институтов как революционный вариант их развития.
51. Проблема компенсаций в условиях институциональных изменений.

52. Теневая (внелегальная) экономика: определение, структура теневой экономики: неофициальная экономика, фиктивная экономика, криминальная экономика.

53. Цена подчинения закону.

54. Цена внелегальности и ее составляющие.

55. Последствия существования внелегальной экономики.

1.3. Оценочные средства для проведения промежуточного контроля (промежуточной аттестации)

Семестр	Вид промежуточной аттестации	Вид контрольного мероприятия	Балльные оценки
6	Экзамен	Тестовые задания Вопросы к экзамену	0-20 0-30

1.3.1. Тестовые задания

Тестовые задания промежуточной аттестации представляют собой совокупность тестовых вопросов текущего контроля.

1.3.2 Комплексное задание (билет)

Экзаменационные билеты равноценны по трудности, одинаковы по структуре, параллельны по расположению заданий. В билете два вопроса.

1.3.2.1 Вопросы на экзамен

1. Истоки и основные течения институционализма.
2. Методология институциональной экономики.
3. Понимание института согласно старого институционализма, новой институциональной экономики и новейшего институционального подхода.
4. Институты и правила.
5. Типология институтов.
6. Модель экономического и социологического человека.
7. Типологии рациональности и следования своим интересам.
8. Поведенческие предпосылки, принятые в современном институционализме.
9. Сущность, классификация и свойства трансакций.
10. Трансакционные издержки и их виды.
11. Сущность и режимы прав собственности.
12. Теорема Р. Коуза и ее значение.
13. Сущность, типы и особенности контрактов.
14. Неполнота контракта и оппортунистическое поведение.
15. Асимметрия информации и виды оппортунистического поведения.
16. Права собственности, контракты и обеспечение их соблюдения.
17. Фирма как организация и сеть контрактов. Проблема принципала-агента.
18. Альтернативные формы деловых предприятий.
19. Множественность целей фирмы.

20. Основные подходы к определению природы государства: контрактный и эксплуататорский.
21. Модель государства Норта.
22. Модель «стационарного бандита» МакГири – Олсона.
23. Функции государства.
24. Теория общественного выбора и «провалы» государства.
25. Чистые общественные блага и проблема «безбилетника».
26. Сущность и факторы институциональных изменений.
27. Типы институциональных изменений: дискретные и непрерывные.
28. Эволюционный вариант развития институтов.
29. Импорт (трансплантация) институтов как революционный вариант их развития.
30. Проблема компенсаций в условиях институциональных изменений.
31. Теневая (внелегальная) экономика: определение, структура.
32. Цена подчинения закону.
33. Цена внелегальности и ее составляющие.
34. Последствия существования внелегальной экономики.

Критерии оценивания

Полнота раскрытия материала; логичность изложения материала; умение иллюстрировать теоретические положения конкретными примерами, применять их в новой ситуации; использование научной терминологии; демонстрация усвоенного ранее материала; знание источников информации; самостоятельность в изложении материала.

Ответы на вопросы должны быть развернутыми, полными. Каждый правильный ответ на вопрос оценивается до 15 баллов в зависимости от полноты ответа. Дополнительные баллы (до 5) получает обучающийся, который сформулировал собственную позицию в отношении анализируемого вопроса, представил анализ вопроса во взаимосвязи с целями и задачами дисциплины. Таким образом, максимальная оценка за комплексное задание составляет 30 баллов.

Балльная система оценивания:

Критерии оценивания	Количество баллов
<ul style="list-style-type: none"> – полно раскрыто содержание материала; – материал изложен грамотно, в определенной логической последовательности; – продемонстрировано системное и глубокое знание материала; – точно используется терминология; – показано умение иллюстрировать теоретические положения конкретными примерами, применять их в новой ситуации; – продемонстрировано усвоение ранее изученных сопутствующих вопросов; – ответ дан самостоятельно, без наводящих вопросов; – продемонстрирована способность творчески применять знание теории к решению профессиональных задач; – продемонстрировано знание современной учебной и научной литературы; – допущены одна-две неточности при освещении второстепенных вопросов, которые исправляются по замечанию; 	12-15

<ul style="list-style-type: none"> – вопросы излагаются систематизировано и последовательно; – продемонстрировано умение анализировать материал, однако не все выводы носят аргументированный и доказательный характер; – продемонстрировано усвоение основной литературы; – ответ удовлетворяет в основном требованию на максимальную оценку, но при этом имеет один из недостатков: в изложении допущены небольшие пробелы, не исказившие содержание ответа; допущены один-два недочета при освещении основного содержания ответа, исправленные по замечанию преподавателя; – допущены ошибка или более двух недочетов при освещении второстепенных вопросов, которые легко исправляются по замечанию преподавателя; 	8-11
<ul style="list-style-type: none"> – неполно или непоследовательно раскрыто содержание материала, но показано общее понимание вопроса и продемонстрированы умения, достаточные для дальнейшего усвоения материала; – усвоены основные категории по рассматриваемому и дополнительным вопросам; – имелись затруднения или допущены ошибки в определении понятий, использовании терминологии, исправленные после нескольких наводящих ответов; – неполное знание теоретического материала, обучающийся не может применить теорию в новой ситуации; – продемонстрировано усвоение основной литературы; 	4-7
<ul style="list-style-type: none"> – не раскрыто основное содержание учебного материала либо отказ от ответа; – обнаружено незнание или непонимание большей или наиболее важной части учебного материала; – допущены ошибки в определении понятий, при использовании терминологии, некоторые не исправлены после нескольких наводящих вопросов. 	1-3
–ответ не получен.	0

